

# Kijk niet alleen richting banken voor de herbelegging van de staatsbon

## Verzekeraar NN: “Belg laat mogelijk beleggingskansen liggen door steevast te kiezen voor de zekerheid van de korte termijn”

Brussel, 8 augustus 2024 – In september komt het geld van de ‘Van Peteghem’ staatsbon vrij waardoor zo’n 600.000 Belgen dit geld gaan kunnen herbeleggen. Heel wat banken komen met verschillende aanbiedingen om dit geld zo veel mogelijk naar zich toe te trekken. Maar ook verzekeraars bieden interessante alternatieven aan. Verzekeraar NN Insurance Belgium NV (“NN”) roept alvast op om niet enkel naar korte termijn, maar ook naar alternatieven op lange termijn te kijken. De inflatie piekte in juni op 3,7%. Met een belegging aan 2% netto, verlies je dus in realiteit zo’n 1,7% aan koopkracht op één jaar. Met een langetermijninvestering krijg je potentieel wel een hoger rendement waarmee je de inflatie kan verslaan.

### Kijk niet alleen richting banken

Begin september vervalt de zogenaamde ‘Van Peteghem’ staatsbon. Zo’n 600.000 Belgen kunnen dan op zoek naar een nieuwe investering voor hun spaargeld. Verschillende banken gooiden zich alvast in de strijd om het vrijgekomen geld zo veel mogelijk naar zich toe te trekken. Maar ook verzekeraars bieden interessante alternatieven aan.

**Evert van Meeuwen, Portfolio Manager bij NN:** *“Er zijn heel wat interessante mogelijkheden in de verzekeringssector om het geld van de staatsbon vanaf september onder te brengen. Het afgelopen jaar hebben de meeste NN-portefeuilles aan een relatief defensief profiel zelfs betere prestaties geleverd dan de netto 2,81% die in september met de staatsbon zal behaald worden.”*

*“Met een investering in een tak 23 beleggingsverzekering geniet je van verschillende voordelen. Je kan zelf je risiconiveau kiezen, je geld blijft beschikbaar en daarnaast dien je ook geen roerende voorheffing te betalen wat bij de staatsbon wel het geval is. Aangezien het om een levensverzekering gaat krijg je ook interessante opties rond successie- en vermogensplanning aangeboden. Het kapitaal is wel niet gegarandeerd en er zijn risico’s aan deze investering verbonden. Een makelaar kan mensen het beste bijstaan in hun keuze met persoonlijk advies.”*, licht **Evert Van Meeuwen** toe.

### Een alternatieve kijk op beleggen

Is een kasbon of termijnrekening op 1 jaar met een nettorendement van zo’n 2% dan de beste optie om het vrijgekomen geld in te herbeleggen? De inflatie piekte in juni op 3,7%. Met een belegging aan 2% netto, verlies je dus in realiteit zo’n 1,7% aan koopkracht op één jaar.

*“Mensen zijn van nature heel risico-avers. We hebben de indruk dat ons geld steeds beschikbaar moet zijn en we zijn bereid heel wat rendement te laten vallen in ruil voor zekerheid. Hierdoor laten we veel kansen liggen. Stel jezelf deze vragen om inzicht te krijgen in je beleggingshorizon: Hoeveel financiële buffer heb ik nodig (6-12 maandlonen)? Welke korte- en langetermijnprojecten wil ik realiseren? Geld dat je op korte termijn nodig hebt, kun je beter in staats- of kasbons investeren. Maar je zal snel merken dat je niet al je geld nodig hebt op korte termijn”, aldus **Evert Van Meeuwen**.*

*“Veel Belgen, onafhankelijk van leeftijd of studieniveau, hebben weinig kennis van de financiële mogelijkheden die het best passen bij hun risicoprofiel en behoeften. Een makelaar, die niet gebonden is aan een of andere maatschappij, en die zich wettelijk verplicht continu dient bij te scholen, kan deze klanten bijstaan in hun financiële planning en zo voorstellen doen in lijn met de behoeften en het risiconiveau van de klant”, zegt **Heidi Cortois**, Chief Commercial Officer bij NN.*

### **Investeren in fondsen als alternatief**

Hoe langer de beleggingshorizon, hoe meer risico je kan inbouwen en hoe meer vooruitzicht je krijgt op een hoger rendement waarmee je de inflatie kan verslaan. De investering in fondsen is een goede manier om risico te spreiden. Je kan kiezen tussen aandelen- obligatie- en gemengde fondsen. Bovendien kan je meerdere fondsen in je contract opnemen voor een optimale spreiding.

**Evert van Meeuwen** geeft meer duiding: *“NN werkt volgens het principe van open architectuur. We hebben geen eigen fondsen die we willen opdringen, maar bieden zorgvuldig geselecteerde fondsen aan van zo’n 20 verschillende fondsbeheerders. Dit vraagt heel wat expertise en een echte adviesaanpak waarvoor de klant terecht kan bij zijn makelaar of financieel adviseur.”*

*Disclaimer: dit is geen contractueel document. Bijgevolg kan noch de bestemming, noch de lezer er enig recht of voordeel uit halen. Deze gegevens worden ter informatie verstrekt.*

####

### **Contact voor de pers**

**Annelore Van Herreweghe**  
NN Insurance Belgium NV  
[annelore.van.herreweghe@nn.be](mailto:annelore.van.herreweghe@nn.be)  
0494 170 200

**Bettina Van der Vennet**  
FINN Agency  
[bettina.vandervennet@finn.agency](mailto:bettina.vandervennet@finn.agency)  
0491 88 78 76

### **Over NN**

Een lang leven is maar waardevol als het ook een gelukkig leven is. Als verzekeraar heeft NN concrete oplossingen in huis op vlak van inkomensbescherming (overlijden, invaliditeit), pensioenen (tak23) en niet-leven (woning, mobiliteit). Maar NN kijkt verder: naast je financieel welzijn heeft NN ook oog voor je mentaal en fysiek welzijn: de drie pijlers voor een lang & gelukkig leven.

Daarom leidt en inspireert NN als verzekeraar het debat rond een lang & gelukkig leven. NN kiest hierbij steeds voor een inclusieve aanpak waarbij experts, beleidsmakers en de Belg zelf betrokken worden. Sinds 2017 bouwt NN zijn expertise inzake geluk via een NN-leerstoel aan de UGent. Prof. dr. Lieven Annemans en zijn team onderzoeken wat de Belg gelukkig maakt en hoe ze samen kunnen werken aan een gelukkig leven. Daarnaast realiseert NN twee keer per jaar de financiële gemoedsrustbarometer in samenwerking met onafhankelijk onderzoeksbureau Indiville.

NN telt 1 miljoen klanten in België en behoort tot NN Group, een internationale verzekeraar met een uitstekende kapitaalspositie, actief in 11 landen wereldwijd. NN staat zijn klanten ten dienst via hun partnernetwerk van banken en makelaars dat blijft groeien.

Voor meer informatie over NN: [www.nn.be](http://www.nn.be).